

有限会社 FBCインターナショナル

ごあいさつ

私、永易（ながやす）の周りで活躍されている方、ご縁がある方にインタビューをさせて頂き、応援させて頂きご紹介させて頂いている冊子になります(^-^)

今回は、東京都港区の大門にあるコーヒー機材輸入業の「有限会社 FBCインターナショナル」の営業部長、上野紘さんにインタビューさせて頂きました。

私と上野紘さんの出会いは、実は前職時代の先輩・後輩の仲ですので、今回のインタビューはラフな形で行っています♪

それでは、インタビューをお楽しみ下さい。



【有限会社 FBCインターナショナル】

事業内容

コーヒー機材輸入業

〒105-0012

東京都港区芝大門2-3-15 一松ビル本館4F

TEL:03-3436-2575

FAX:03-5408-3469

代表取締役:上野 登

営業部長:上野 紘

永易（以下、永）:よろしくお願ひ致します。

上野さん（以下、上）:敬語!!いつも通りでお願いします!(笑)

永:はい!(笑)この会社は、親父さん（上野登社長）が作った会社なんだよね?学生の時から働きたかったの?

上:働きたかったというよりかは、大学時代、将来特にやりたいこともなく、そのまま親父の会社で働くもんだと思っていたんです。実際、就職活動もろくにしてませんでしたから。いざ、卒業間際の



上野紘さん(営業部長)

ときに、親父から「社会経験がないやつは入社させない」と言われちゃって…

永:それはいつ?

上:大学4年の2月頃ですね。

永:本当、直前だね(笑)

上:そうなんです(泣)「営業を学ばなければ」と思い、不動産という高額な物を販売してスキルを身に付けるために、不動産コンサルティング会社に入社しました。

永:何年働いたんだっけ?

上:3年です。実は、親父から「何かしらやると決めたことは、3年はやりなさい」と言われていたのです。

永:不動産コンサルティング会社で働いて良かった?

上:もちろんです!(笑)ただ、キツイ時期の方が長いんですけど(苦笑)営業のスキルはもちろん、人間関係も学べたのはめちゃくちゃ大きいです!永易さんとも出会えましたし。

永:途中から同じチームで、切磋琢磨してたのが懐かしいね。



最高級の機材で美味しいコーヒーを作ってくれました♪

コーヒー専門店時代

永:その後、すぐには今の会社には入社してないよね?

上:そうなんですよ!今度は親父に、「現場を知らないやつは入社させない」と言われ、池袋南口にあるコーヒー専門店のCOFFEE VALLEY(コーヒーバレー)で働いていました。

永:そこでも3年?

上:そうです!(笑)

バリスタとして働いていました。親父の言っていた通り、現場・運営、お客様のことを知れて本当に良かったですね。

あと、アジア最大の展示会に参加する機会があって、ワンランク、ツーランク上のコーヒーを飲んだ時に、「こんなにおもしろい世界があるんだ」と魅了されましたね。「コーヒーの仕事を本気でしたい!」と思えました。

永:親父さんが働いている会社だから働こう!ではなく、本当の意味で働きたい!と思えたんだね。



バリスタ時代に作っていたラテアート

FBCインターナショナルに入社

永:その3年の修業期間後に、ついに晴れてFBCインターナショナルに入社できたんだ?

上:そうです!28歳になってました(笑)

永:今はどういう仕事をしているの?

上:新規開業(カフェ)のお客様に対して、図面からどのようにマシンを置いて、どういう機材が必要でというのを提案したり、大手チェーンさん相手に、新しい機材の導入などの提案をしたりしています。あとは、浄水メーカーとタイアップ企画してイベントしたり、企画・営業、もろもろやっていますね。

永:コロナの前は海外出張にもよく行ってたよね?

上:イタリア、アメリカ、オーストラリアに行っていましたね。やはり、時代の流行があるので、海外の展示会に

行って、一早く独占契約を結んでくるというの
一つの仕事ですね。



機材以外にもオシャレなコップなどたくさんあります♪

大変だったこと

上:やっぱり、親父の2代目という風に見られること
ですね。比較されるというか…。取引先にも、「君が失敗
すると、父親の顔に泥を塗ることになるからね。しっ
かりしてね」って凄い言われましたね。

永:それはつらかった?

上:つらいというか、そういうことを言われるとわかって
入って来ているので…。より一層がんばろうという
気持ちにはなりました。親父は偉大な人なんで。親
父の成功事例を真似つつ、僕にも6年間の修業期
間があるので、今の現代のニーズに合った僕なり
の手法を築き、信用してもらえるように努力しました。



海外から来るお客様が多く、せっかく来て頂いたからには、この
東京タワーを見て頂きたいという想いで、港区の大門に会社を
構えているそうです。

今後の目標

上:僕に関わって下さったお客様が一店舗も潰れずに、
ちゃんとコーヒービジネスで儲かって頂くことですね。
せっかく、コーヒー店舗を開業したのにも関わらず、
楽しくないって思うようなことになったら嫌ですから。
だからこそ、ちゃんとお客様に合った商品を提案
し、最後までサポートしていきます。これは、現場で
経験した3年間と、営業時代の3年間の経験がか
なり生きています。

永:素敵だね!親父さんの言葉通りに素直に実践して
良かったね!

上:はい、良かったなあって、今本当に思います!(笑)
あと、これからは「バリスタ」という職業があるとい
うことをもっと、世の中に広めていきたいです。子供に
「将来の夢は?」って聞いたときに、「バリスタ!!」っ
て言ってもらえるような。そして、それを聞いた親御さ
んが「何それ?」「あんな仕事辞めなさい」じゃなく
て、「バリスタって良い職業だよ」という社会にし
ていきたいんですよ。

永:それはいいね!確かに自分含めてまだまだよくわか
らないし、もっと広めていけるように、俺もできること
は協力するよ!今日はありがとうね!

上:とんでもないです。永易さんにはたくさんお世話に
なりましたので。さあ、ラーメン食べにいきましょう
か!(笑)



おしゃれな商談スペースで、インタビューさせて頂きました。

インタビューをおえて

私は彼が新卒のときから知っているのですが、今回は感慨深いものがありました。当時は、ほぼ毎日一緒にいて(笑)、営業活動に没頭していたのが懐かしいです。神様から、このコーヒー業界に導かれることが当時から決まっていたと感じてしまうくらい、とても情熱溢れていました。FBCインターナショナルを知らない喫茶店はないくらい有名なので、今回のインタビューをキッカケに、喫茶店に行った際、お店の中を気になって見てしまうようになりました!(笑)

あなたの周りでコーヒー業界で働いている方、これから独立を考えている方、ぜひ声かけて下さい!

一緒にコーヒー業界、盛り上げていきましょう♪



最高の後輩です!これからもよろしくね!

「ながやんのお仕事紹介」作成者



永易 佑隆

ながやす ゆたか

- 携帯電話：080-5461-4782
- FAX：03-3654-2348
- 携帯メール：n.yutaka610@gmail.com
- PCメール：info@yukarie7.com
- LINE ID：yutakanagayasu
- 1987年6月10日生（うさぎ年・ふたご座）
- 180cm 70kg
- B型
- 4人兄弟の長男
- 二児の父（長男：2016.9生/次男：2020.5生）
- 東京都大田区出身
- 東京都江戸川区在中
- 住所：東京都中央区日本橋2-1-17-2F
- ファイナンシャルプランナー
- 株式会社YUKARIE（不動産コンサルティング）
株式会社Wonderful life（生命保険13社、損害保険5社）



HP



LINE登録用



Facebook



note



アメブロ



Instagram

【サービスメニュー】※お気軽にご相談ください

- ◎「生命保険に加入済み・検討中の方へ」良い保険・ダメ保険の正しい見分け方
- ◎「共働きの方へ」ご夫婦の家計相談
- ◎「お子様がいらっしゃる方へ」教育資金の正しい作り方
- ◎「公務員の方へ」誰も教えてくれない公務員の公的保障制度の話
- ◎「引っ越し先をお探しの方へ」お部屋探しのサポート
- ◎「不動産を使った資産形成講座」失敗しない不動産・金融機関の選び方
- ◎「キッズマネースクール」親子一緒に楽しくマネー教育ができる体験型セミナー